



Alternance Ingénieur(e) commercial (H/F)

Type de contrat : Alternance

Date de début du contrat : Rentrée 2022

Rémunération : légale

Lieu : Compiègne (60)

Présentation de PIVERT :

PIVERT est une société de Recherche et Développement en Chimie et Biotechnologie depuis 2012.

Les compétences et les équipements permettent de travailler en mode projet de l'échelle laboratoire à l'échelle préindustrielle avec un objectif affiché : satisfaire les clients.

Dans une dynamique forte de développement visant à terme l'international et afin d'apporter à nos clients et partenaires, une offre de services toujours plus performante et agile, nous ne cessons d'investir et de nous agrandir (nouvelles implémentations d'équipements). Nous soutenons un développement industriel durable par la signature d'alliances fortes (Groupe ITERG et sa filiale Improve).

Nos mots clés : innovation, montée en échelle, agilité, challenge

Site interne www.sas-pivert.com ; Twitter : @SASPIVERT.

Missions confiées :

Sous la responsabilité de l'Ingénieur Commercial, vos missions sont les suivantes :

- Valoriser l'expertise de la société PIVERT,
- Effectuer une prospection ciblée en fonction des objectifs commerciaux définis par la Direction
- Développer et gérer un portefeuille de prospects et de clients,
- Recueillir les informations qui permettront d'élaborer les devis et propositions commerciales et assurer le lien avec les chefs de projets qui auront la responsabilité de préparer les offres commerciales,
- Faire connaître la société notamment via les salons, événements en lien avec la chimie du végétal (Chimie et Biotechnologie), en France ou à l'étranger,
- Prendre en charge l'envoi des questionnaires de satisfactions clients,
- Interagir avec les clients / relancer les projets en cours d'études / NDA
- Participer au développement de l'activité de la société,
- Renseigner et tenir à jour les données commerciales (CRM),
- Assurer le reporting de l'activité de prospection incluant le suivi des indicateurs du service au responsable commercial.

D'autres sujets pourront être investigués, selon les appétences et les compétences particulières du candidat.

Des déplacements en France sont à prévoir.

Profil/Compétences requises :

- **Formation** : Vous êtes actuellement étudiant(e) à niveau bac+4/bac+5 en biotechnologie ou chimie et vous souhaitez développer une double compétence technique et commerciale.
- **Nature du contrat** : contrat d'apprentissage ou de professionnalisation
- **Langue** : La maîtrise de l'anglais est indispensable.
- **Qualités** :
 - Personne de terrain
 - Bon relationnel
 - Dynamique et orienté résultats
 - Compréhension des métiers et produits de la chimie biosourcée
 - Bonne compréhension des besoins clients et des enjeux industriels
 - Appétence et compréhension de la démarche commerciale

Vous souhaitez contribuer au développement de PIVERT alors rejoignez-nous !

CV accompagné de votre lettre de motivation à drh@sas-pivert.com

Référence de l'offre PIV220627